

「ハッピーベンダー」

アマゾン中国輸入

「初心者はまずヤフオクで稼げ！
毎月10万円を確実に稼ぐ方法」

【村松 憲】

あらゆる物販の情報を発信する



物 総 研

在庫リスクなしに、手堅く利益を上げる方法です。

【まずははじめに概要】

アマゾンへの参入者が増え続ける一方、初心者が相乗りで稼ぐのも、ひと昔前のように簡単にはいかなくなりました。

理由としては色々ありますが主に、

- ・セラーセントラルの画面を中国語サポートしたことによる中国人セラーの大量進出。
- ・価格の自動設定機能をアマゾン側が導入
- ・人気プラットフォームであるがゆえ、世の中には大量のノウハウやツールが出回っており、全体のレベルが向上している。

以上のような状況から、アマゾンは稼げる組みと、全く稼げない組みの二極化が進んでいます。

アマゾンが超稼げるプラットフォームであることは周知の事実なのですが、初心者の方はしっかりと準備をしてから参戦しないとまず勝てません。

あまり余剰資金はないんだけど、さくっと月10万円を楽に稼ぎたい！そんな風に思ってるかたは多いと思いますが、そんなに甘くはないのが現実です。

相乗りは出品は、確かに出品するのは超楽チンです。

でも冷静に考えてみてください。簡単で誰でもできるってことは

もはやそこに何の価値もありません。

世の中見渡してください。誰でも簡単にできるのに、高時給の仕事ってありますか？

そこまで甘い世の中ではないことくらいわかりますよね？

アマゾン相乗り出品の場合、初心者の方がいちばん陥りやすいパターン

ンは、リサーチしていたにも関わらず思ったように売れないことはないでしょうか。

それも、そのはずです。

amazonのAPIから引っ張ってきた情報を、みんなが**血眼になって分析**してるんです。（してない人は論外）。一時的に差額があるってだけの理由で、同じ商品カタログで販売してたら、瞬く間に価格が暴落するのは必至です。

雀のナミダ程度の利益は出るかもしれません、労力を考えたら、むしろ赤字ですよね。

カード支払期日が迫ると、不良在庫にしびれを切らし、最安値で焦って売り切る。それでも間に合わない場合は、支払いをリボルビング払いに変更。資金繰りは火の車。なんて話が本当によくあるパターンなんですね。

初心者は、どうしてもリサーチが甘くなるものです。それはある意味仕方がないのですが、価格差（利益がとれない）以外にも、購入

した商品が、新規カタログと微妙に差異があり出品できないケースも中国輸入においては本当に多いです。

工場の出荷時期により、デザインやパッケージが微妙に仕様変更するとかは、もはや日常茶飯事ですから、ある程度仕方がないわけです。しかしそれは他販路で売る力がなければ、全部不良在庫になります。

また出品したはいいけど、商標ページに気づかず警告を受けて出品できなくなるとか、数々の困難が待ち受けているのです。

新規出品者は、相乗りを排除することを必死で考えています。なんちゃってOEMから商標まで、様々なパターンがありますが、

新規出品者も命がけなんです。

あなたも、新規出品をするようになれば、その気持ちが痛いほどよくわかるようになると思います。

新規出品ページを畠と考えてください。

あなたはいい「種」をアリババから見つけて必至に育てていました。

何もない新規作成ページに、素敵な画像をアップして、プラットファームを耕し続けました。そしてやっと芽が出ました。売れるキャッチコピーも必至で考えながら、お金をかけて広告という肥料も使いました。amazon内SEOを上位表示させるために、安売りも頑張りました。

「さあ、これからは新規ページで、お金の成る木をどんどん育てるぞ！やっと利益がとれるところまできたぞ！」

と思ってた矢先、セラーセントラルを覗いてみると、自分の大事に育てた畑に、なつ、なんと相乗り者がいるではないですか。

「がーん」

しかも最初は1セラーだったにも関わらず、相乗り者はイナゴのよう
に増え続け、2→5→7→10匹と群がりました。

イナゴ達はあなたの大切に育てた金の成る木から、容赦無く果実を食い荒らし、丸裸にしてしまったのです。

しかし価格破壊が始まるや否や、あれだけ群がっていたイナゴたちも、もう食べる実はないと悟ると「★レビュー1」をたくさんページに残したあげく、イナゴの大群は跡形もなく消えて、新しい新規ページに移動していきました。

そして、そこには価格崩壊した一本の枯れ木が立ってましたとさ。

普通に出品してしまうと、間違いなくイナゴに食い荒らされます。

必至に頑張って作った新規ページは誰のため・・・? になってしまいます。

もちろん相乗り者は、アマゾンのルールに従っただけで、どこも悪くはないのです。ただ相乗りとは、そういうものだってのを理解してください。

結論的に言うと、

誰でも相乗りできるページ。（利益はあっても、ほぼ薄い、もしくは赤字）

相乗りできないページ（利益が、確保されてることが多い）

→利益が出るから、相乗りはさせないように必至

害虫駆除用にビニールハウス（商標）で商品を囲ってるよって話です。

そこで今回おすすめする方法、ハッピーベンダーの登場です。

アマゾンで勝ち抜くためにも、まずはヤフオクで軍資金を作りましょう。アマゾンを本格的に始動させた後も、ヤフオクを上手に活用できれば、在庫処分時の強い味方にもなります。ちょっとしたコツさえマスター出来ればOKです!!

【お薦めの人】

- 確実に月10万円を稼ぎたい
- 不良在庫を1円も持ちたくない
- 資金に余裕がなく、少ないカード枠しかない
- ヤフオクの画像撮影が毎回面倒！

このハッピーベンダーは、とくに真新しい手法があるわけでも何でもありません。

ヤフオクというプラットフォームならではの手法

「1円出品を最大限に利用します」

ここまで読み進めて、なんだ1円出品かよと、ガッカリしないでくださいね。

料理に例えるのなら、これから「味噌汁」の作り方を教えます。

と言てるようなもんなんです。

そんな「味噌汁」の作り方ぐらい、いまさら教わらなくたって知ってるよ。お湯に、出汁入れて、味噌入れて、具を入れたらいいんでしょ？という声が聞こえてきそうですが・・・。

「はい、その通りです。」

しかしここで言う味噌汁は（美味しい利益がしっかり）とれる味噌汁です！

少し前置きが長くなりましたが、このハッピーベンダーで利益をあ

げたいのなら、レシピ通りに作ってもらいたいんですよ。

レシピを見ずに適当に作業して、「あれ、全然稼げないじゃん・・・まずいじゃん」なんて方は、完全自己流タイプです。

基礎ができていない状態でアレンジしても上手くいきません。

多くの初心者のかたは、自己流でアレンジを加えたがります。

このハッピーベンダーで言うのなら、「ヤフオクだったら1円出品より、即決のほうが高く売れない・・・？」1円で出すのは、1

円で売れるかもしれないから怖いんですけど・・・」とかでしょうか。

このハッピーベンダーは1商品が、高く売れた、安く売れたと一喜一憂するのではなく、後で詳しく説明しますが、（10個単位のトータル利益に注力します）

このハッピーベンダーの最大の特徴は、在庫リスクゼロ、繰り返し販売することが可能

この2点なんです。

在庫を完全に1個残らず売り切ることが何よりも重要なんです。

まずは、いちばん重要なリサーチから説明していきます！

初心者の方は、中国輸入というフィールドで、どんなジャンルから攻めて良いかわからないと思います。

今回はその質問に、特別にお答えしたいと思います。

ズバリ 「金属系の消耗品」になります。

ホームセンターで販売してのような商品

常に需要がある商品。実店舗でいうなら、

HOME'S<ホームズ> ビバホーム 東急ハンズ カインズ

辺りを一度リサーチしてみてください。

売れ筋もわかりますし、ネットに比べて非常に割高ということよりもリアルにわかるでしょう。安く買いたい人がネットで購入するという、そこには明確な理由があるんです！

消耗品でありながら、DAISOには売っていないようなものを選ぶことが最も重要です。

購入者も100均で買えるようなものを、わざわざネットで購入したりはしません。大体相場や品揃えは知っていますから、注意してくださいね。1円でも売れないですから。

このハッピーベンダーの肝は、繰り返し、繰り返し、繰り返し、何度でも販売できるものを選ぶことが何よりも重要であります。

しつこいようですが、繰り返し販売できないものは駄目です。

それでは以上をふまえたうえで、実際にリサーチしていきましょう。

ここで必要になるツールが、**オークファン**になります。

消耗品なので、季節もトレンドもあまり関係がないのでリサーチは比較的簡単かと思います。アマゾン相乗り出品ではないため、使用目的が同じ工具であれば、完璧に同じ商品である必要は全くないです。気持ちも少し楽ですよね。

たたかちよつとした種類の違いで、見事に全く売れない(値段が1円からあまり上がらない)商品もあるので、丁寧にオークファンを見て需要を読み取ってください。



aucfan

オーチン落札相場 興奮中のオークション ショッピング +詳細検索

すべてのカテゴリ ホールソー 1円 検索

「ホールソー 1円」と合わせてよく検索されるキーワード ホールソー 1円 iPhone6 ホールソー 1円 NICEフリー ホールソー 1円 WCC ホールソー 1円 あまちゃん ホールソー 1円 ももクロマン

グラム 本日のポイントアップ商品は? 詳細はこちら 毎日7倍 楽天天 スーパーポイントアッププログラム 本日のポイントアップ商品は? 詳細はこちら 每日7倍 楽天天

トップ > 落札相場 > 「ホールソー 1円」 > ヤフオク > 2016年02月～2017年01月

2016年02月～2017年01月「ホールソー 1円」ヤフオクの落札相場一覧 ●統計情報をみる

★ホールソー 1円と検索窓に入力してみてください。

1円スタートの商品がたくさんでてきましたね！



ステンレス製 ホルソー 25.30.32.35.40mm 超硬
ホールソー 5点 セット 1円 インパクトド

3,100 円 59件 2月3日



ステンレス製 ホルソー 75.90.105.120mm 超硬 ホ
ールソー 4点 セット 1円 インパクトド

4,850 円 35件 2月5日



ステンレス製 ホルソー 85.95.100.110mm 超硬 ホ
ールソー 4点 セット 1円 インパクトド

4,400 円 31件 1月30日



ステンレス製 ホルソー 25.30.32.35.40mm 超硬
ホールソー 5点 セット 1円 インパクトド

2,600 円 27件 2月10日



ステンレス製 ホルソー 75.90.105.120mm 超硬 ホ
ールソー 4点 セット 1円 インパクトド

5,000 円 27件 1月28日



ステンレス製 ホルソー 75.90.105.120mm 超硬 ホ
ールソー 4点 セット 1円 インパクトド

5,750 円 25件 2月8日



*ホールソーとは

電気ドリルやドリルドライバーなどにとりつけて、木材などに穴をあける切削ビットです電気ドリルやドリルドライバーなどにとりつけて、木材などに穴をあける切削ビットです

ホールソーとかタンクステンバーとか少し聞きなれない単語かもしませんが、間違いなくお宝キーワードです。キーワードはネットで探してもいいのですが、前述したホームセンターなどに1度行って実店舗の需要を確認するだけでも「生の知識」が得られますので、その後の結果に大きく影響してきます。

この辺りも私が言うところのレシピの1つとなってますので、しっかり試してみてください。リサーチツールばっかり見るのをやめて、たまには散歩がてらでいいので、実店舗リサーチしてくださいね。

この出品者の例で言うと、微妙に大きさのバリエーションを変えていますね。その辺りもアイディア次第では色々な価格差がとれそうです。

では早速、ホールソー2.5.3.0.3.2.3.5.4.0をアリババで探してみましょう。



25mm

12.50元

1899 个可售

-

1

+

26mm

13.00元

1899 个可售

-

0

+

28mm

14.00元

1899 个可售

-

0

+

30mm

15.00元

1899 个可售

-

1

+

32mm

16.00元

1899 个可售

-

1

+

35mm

17.50元

1899 个可售

-

1

+

38mm

19.00元

1899 个可售

-

0

+

40mm

20.00元

1899 个可售

-

1

+

5 个 | 81.00 元

已选清单 ^

合計81.00元 約1350円

立即订购

加入进货单

出品者の例で言うと、大きさの25.30.32.35.40mm

ヤフオク2600～3100円

アリババ 1350円

(関税・消費税・送料・落札手数料) ざっくり500円を足すと、

利益率は2600円で売れた場合は25%～30% 3100円で売れた場合は35%～40%くらいになります。

*契約送料によりだいぶ値段が前後するため、ここではざっくりとした計算にさせていただきます。

次は定番のチタン素材のタンクステンバーを見てみましょう。
ページに載せきれないくらい永遠に売れ続けています・・・・・。

ヤフオクの落札価格を見てみると、平均4518円です。利益率は25～30%くらいです しかも何年間も売れてます。もはやスタンダードですね。アリババで価格を見ると、商品価格は175元 約2900円です。で価格を見ると、商品価格は175元 約2900円です。

1円～ チタン 超硬バー タングステンバー 8本セット シヤンク6mm

3,300 円 40件

新品



出品者:qvg19

1円～訳あり チタン 超硬バー タングステンバー 8本セット 6mm

4,211 円 40件

新品



出品者:qvg19

1円～ チタン 超硬バー タングステンバー 8本セット シヤンク6mm

4,700 円 34件

新品



出品者:qvg19

1円～ チタン 超硬バー タングステンバー 8本セット シヤンク6mm

4,011 円 29件

新品



出品者:qvg19

1円～ チタン 超硬バー タングステンバー 8本セット シヤンク6mm

5,800 円 29件

新品



出品者:qvg19

1円～ チタン 超硬バー タングステンバー 8本セット シヤンク6mm

5,090 円 28件

新品



3300

4212

4700

4011

5800

5090

平均4518円

アリババで価格を見みると、商品価格は175元は約2900円ですね。

★次は検索窓に 工具 ノミ 1円と入力してみます。

工具 ノミ 1円

検索されるキーワード: 工具 時計 工具 キャビネット 工具 本吉 工具 バイブカッター 工具 SUNKEY 工具 ブラモ 工具 修業 工具 レザーカット 工具 セット 工具 類似

ポイントアップ商品は? 詳細はこちら 毎日 信頼の9天スリーブポイントアッププログラム 本日のポイントアップ商品は? 詳細はこちら 每日

ツイート > 携帯相場 > 「工具 ノミ 1円」 次は工具ノミ1円と入力します

最近30日「工具 ノミ 1円」の落札相場一覧

ページ内平均価格 4,489円

落札相場も悪くないですね

初心者でも稼げるノウハウを

検索窓

キーワードで絞り込む 工具 ノミ 1円

価格で絞り込む 円~ 円

海外キーワード

検索

検索期間 最近30日 [2017年]

落札相場

過去データから相場を知るなら オークション落札相場

開催中のオークション

ショッピング

グローバルオークション

1~8ヶ月 / 約8件

一括検索の検索結果

表示形式: タイトルと画像 画像メイン タイトルのみ 入札の多い順

【期間おまとめ検索】 3ヶ月 6ヶ月 1年 3年 5年 10年

新品 品質向上 ノミ11本セット 大工道具 工具 のみ 1円

8,204円 115件

7		新品 品質向上 ノミ11本セット 大工道具 工具 のみ 整 1円	<u>8,204 円</u>	115件	1月22日
7		新品 品質向上 ノミ11本セット 大工道具 工具 のみ 整 1円	<u>3,600 円</u>	32件	1月20日
7		新品 品質向上 ノミ11本セット 大工道具 工具 のみ 整 1円	<u>4,600 円</u>	30件	1月19日
9		新品 品質向上 ノミ11本セット 大工道具 工具 のみ 整 1円	<u>4,100 円</u>	29件	1月18日
7		新品 品質向上 ノミ11本セット 大工道具 工具 のみ 整 1円	<u>3,400 円</u>	26件	1月16日
7		新品 品質向上 ノミ11本セット 大工道具 工具 のみ 整 1円	<u>4,900 円</u>	23件	1月25日

ヤフオクでは3400~8204円の幅で売っています。

平均すると4834円 中国では30個以上で、576円

これだと大体利益率が60~80%くらいになります。

オール1円出品ですが、入札数を見れば不安はないですよね？

【厂家直销】木工雕刻刀12件套装 雕花凿 手工雕刻刀木工凿刻花凿

沃峰五金工具

实力厂家 源头货源



价格 ￥36.50 ￥35.00 ￥34.00

起批量 1-29 套 30-99 套 >100 套

物流 山东 307 | 速卖通

成交/评价 ★★★★★ 744 套成交 29 条评价

规格 12件套 36.50元 36.50元/套可售

- 0 +

立即订购

加入进货单

买家服务 买家实拍先行赔付，保障买家交易安全

支付方式 支付宝 网上银行

交易支持 国际

ヤフオク落札商品は11本の値段ですが、こちらの商品はケース付きで12本入りで、なんと1本多いです。

王道ですが、このような商品を扱っているセラーは、他の商品も中国輸入の可能性が高いので、しっかりとセラーリサーチもして、利益率の高そうな商品は、どんどんご自身のベンダーリストに追加してください。

他にてつとり早いリサーチ方法としまして、個人ではなく法人の店とかを見ると、儲かる商材の宝庫なので間違いがないです。例えば、こんなヤフーショップなんてどうでしょう？

最初から1円出品のコーナーまでありますね。



ヤフーストアの会社ページですから、利益最優先においしい商品を扱ってる可能性が高いです。

利益がとれそうなら、1個づつベンダーリストに、楽しみながら追加してってください。

このリストが10個たまつた時が、あなたが10万前後稼げるようになった瞬間でもあります。

少しは稼げるイメージは持てましたか・・・・？

なんだか面倒だな・・・ちょっと無理かもと思ったかたは、今すぐページを閉じて、コンビニのバイトの面接に行くか、もしくは上司にかけあって、給料を10万円あげてもらうように交渉してみて下さい。無理にやる必要はありませんから。

そもそも10万円を何となく稼ぎたいくらいのモチベーションであるならば、稼がなくともいい訳ですから、多分行動できないでしょう。ただ何としても、まずは10万円を稼ぎたいかたは、このまま最後まで読み進めていただけたら嬉しく思います。

その前にもう一度おさらいで、ハッピーベンダーを始めるにあたっ

ての準備確認をします。

ハッピーベンダーを始める前に必ず必要なもの

1. インターネット環境 (必須)
2. PC (必須)
3. ヤフオク2アカウント (2つを推奨しますが、難しければ1つのアカウントでもOK) (必須)
4. 口座 (ヤフオクのアカウントを2つ作る場合は、受け取り口座が必ず2つ必要になります) (必須)
5. クレジットカード (30万くらいあるといいですが、少ない額からでも始められます) (必須)
6. オークファン (必須) 月額980円 (プレミアム会員)
7. ハッピーベンダー用 エクセル管理シート (プレゼント)

8.郵便契約（できれば安い契約を結ぶ）

9.やる気（継続力）（必須）

上記9点はしっかり準備してください。

リサーチが終わったら、いよいよ買い付けです。まずは購入日を決めます。代行会社への支払い日です。通常は入金が確定してから買い付けになりますので、それまでに購入商品のリストはしっかりと作成して、代行会社の担当と話をつめておきましょう。

《注意》

これは基本中の基本ですが、購入決済日は”締め日の翌日がベスト”です。

EX 楽天カードの場合だと月末締めですので、5月1日にカード決済をします。6月27日が支払日なので、**57日**の猶予ができます。

通称ハッピーベンダーの素晴らしいところは、確実に期日までに商品が売り切れるところです

理由は**必ず1円出品をするからに他なりません。**

「1円出品をして1円になつたらどうするの？」という声が聞こえてきそうですが、その心配は正しいです。

リサーチが甘いと、1円でも入札されない。もしくは1円で落札されてしまいます。それは前述した通りです。

私の経験上1000商品以上出品して、2回ほど1円になったと記憶しています。

しっかりとしたリサーチをすれば心配ないです。

次は何故アカウントが2つ必要かというと、1週間に落札日を

2回設定することで、回転率が格段にアップするからです。

1ヶ月で10個が確実にさばけます！

私の経験上3つのアカウントで回すと少し落札額が下がる傾向が出たので、2つくらいがベストかと思います。

商材にもよりますが、EX.（水、日）の21:00～22:00くらいに設定して、落札日の間隔は2～3日あけるのが良いです。

タイムスケジュール

5月は祝日が多いので5日も落札日にしています。

次は簡単に管理ツールの使い方を説明します。このシートに関しては、それぞれのスタイルで自由にカスタマイズしていただいてOKです。物販の進捗をしっかりと把握出来ていれば、全く問題ありません。サンプル程度で参考にしていただき、自由にカスタマイズ

してください。利益計算だけは、絶対にしっかりつけてください。

アカウントを交換する 2つのアカウントで 互に登録していく ください。									
17	18	19	20	21	22	23	24	25	26
17	18	19	20 2017/5/3(アカウントB)	21 3200	22 2017/5/5(アカウントB)	23 3800	24 2017/5/7(アカウントA)	25 4600	26 2017/5/10(アカウントA)
20	21	22	23	24	25	26	27	28	29
20 2017/5/3(アカウントB)	21 3200	22 2017/5/5(アカウントB)	23 3800	24 2017/5/7(アカウントA)	25 4600	26 2017/5/10(アカウントA)	27 3400	28 2017/5/12(アカウントB)	29 4100
20 2017/5/3(アカウントB)	21 3200	22 2017/5/5(アカウントB)	23 3800	24 2017/5/7(アカウントA)	25 4600	26 2017/5/10(アカウントA)	27 3400	28 2017/5/12(アカウントB)	29 4100
20 2017/5/3(アカウントB)	21 3200	22 2017/5/5(アカウントB)	23 3800	24 2017/5/7(アカウントA)	25 4600	26 2017/5/10(アカウントA)	27 3400	28 2017/5/12(アカウントB)	29 4100
20 2017/5/3(アカウントB)	21 3200	22 2017/5/5(アカウントB)	23 3800	24 2017/5/7(アカウントA)	25 4600	26 2017/5/10(アカウントA)	27 3400	28 2017/5/12(アカウントB)	29 4100
30	31	32	33	34	35	36	37	38	39
30	商品別売上合計	42200	0	0	0	0	0	0	0
31	商品平均価格	3522	4DIV/0!	4DIV/0!	4DIV/0!	4DIV/0!	4DIV/0!	4DIV/0!	4DIV/0!
32	中国仕入れ	0	0	0	0	0	0	0	0
33	送料	820	0	0	0	0	0	0	0
34	注目のオークション	200	0	0	0	0	0	0	0
35	ヤフオク手数料	2068	0	0	0	0	0	0	0
36	確定純利益	33342	0	0	0	0	0	0	0
37	利益率	79	4DIV/0!	4DIV/0!	4DIV/0!	4DIV/0!	4DIV/0!	4DIV/0!	4DIV/0!
38	在庫数	0	5	10	5	5	5	5	10
39	購入在庫	10	5	5	5	5	5	5	10
40	後納料金	82	82	82	82	82	82	82	82
41	送料額金額	300	180	180	300	180		400	400
42	仕入れ代金								
43		578							
44									

ハッピーベンダーのメリット・デメリット（応用編）

メリット

- ・在庫リスクは、ほぼゼロ
- ・キャッシュフローが最高
- ・写真撮影は一度撮影てしまえば、何度も使える。

デメリット

- ・発送が大変

→外注してシステム化すると楽になります。

メンテナンス

→利益率が悪い商品は定期的に入れ替えてください。次回発注時に、稼げてない商品の2割～3割を入れ替えて、全体の利益率の改善を行ってください。

クラウドワークス、シュフティー、ジモティーを上手く使いましょう。個人的にオススメはジモティーですね。

- ・シュフティー <https://www.shufti.jp/>
- ・ワークス <https://crowdworks.jp/>

- ・ジモティー 携帯アプリ

近所で探せた場合は、外注さんとのコミュニケーションしやすいですよ。



【最後にまとめ】

このハッピーベンダーという手法は、私が2年くらい前、毎月継続的に20万円～ときには30万円を稼ぎ続けていた手法になります。

一応10万円としてますが、少なく言ってます（笑）
あまり煽るのは好きではないので。

当時は、Ebay→ヤフオクをしていましたが、中国輸入に思い切ってシフトチェンジしました。（話が長くなるので、その経緯については割愛します）

Ebay→ヤフオクだと、どうしても海外からの1点ものを扱うことが多く、撮影や商品説明が、段々辛くなっていました。

中国輸入にシフトした経緯としては、利益率の良いものを継続的に売りたいというのがいちばんの目的でした。

当時私はヤフオクというプラットフォームしか知らなかつたので、何とか工夫して、少しでも自動化できないかという思いから、試行錯誤しながら体系化したものです。

同じことをくり返すだけで、自動販売機のように、落札代金が入金される比較的楽チンな手法なので、ハッピーベンダーと名付けました。コンサル生にも、軍資金のない方にはオススメしますが、今でもみなさん、10万～15万くらいは稼げたりします。

ただ配送に関しては、外注しないとかなり泥臭い作業です！

何せ10商品を10個づつ購入して、必ず全部さばけますから、最低100配送を毎月やってました（笑）

一応目安ですが、15～20商品にチャレンジした時、利益が30万円を越えました。

今は楽天とアマゾンで、この泥臭い経験で培った商品スキルをいかし、粗利益で100万円を稼げるようになりました。

今は本当に何もしていなくて、それこそ全自动どころか、

買い付け代金の決済ボタンを押すくらいの作業しかしていません。

簡単な作業を一部外注さんにまかせていますが、私自身の作業は完全にゼロ化できました。

それもハッピーベンダーで培った泥臭い経験があったからこそです。

最初は苦労しますが、努力は報われると思います。

このハッピーベンダーで軍資金ができたら、アマゾンや楽天でガッツリ稼げるようには次のステップに向かって頑張ってください！

私自身は、今年の前半までにネットショップにチャレンジします！販路を「楽天、アマゾン、ヤフーショッピング、メルカリ、ヤフー、ネットショップ」に広げます。

今年の目標は副業で粗利益500万達成です。

そのために、日々試行錯誤しながらコツコツと前進しています。

ハッピーベンダーについて何かご質問などあれば、ご気軽にどうぞ。



自己紹介

村松 憲 (むらまつけん)

物販総合研究所 中国輸入事業部

2011年4月よりEbay仕入れのヤフオク販売をスタートさせる。

4年間、海外のビンテージ商品を中心に販売。

2015年の3月より中国輸入へ転向。

OEMには頼らないセット販売を最も得意とする。

現在は（中国から仕入れた商品＋日本の卸業者からの商品）を
独自にセット組み化をして、多販路で販売。

メインの販路は、楽天、アマゾン、ヤフーショッピング

2016年 粗利益で100万円を達成。

2017年 粗利益500万を目標に日々精進中。