

「ハッピーベンダー」

アマゾン中国輸入

「初心者はまずヤフオクで稼げ！
毎月10万円を確実に稼ぐ方法」

【村松 憲】

あらゆる物販の情報を発信する



物総研

在庫リスクなしに、手堅く利益を上げる方法です。

【まずはじめに概要】

アマゾンへの参入者が増え続ける一方、初心者が相乗りで稼ぐのも、ひと昔前のように簡単にはいけなくなりました。

理由としては色々ありますが主に、

- ・セラーセントラルの画面を中国語サポートしたことによる中国人セラーの大量進出。

- ・価格の自動設定機能をアマゾン側が導入

- ・人気プラットフォームであるがゆえ、世の中には大量のノウハウやツールが出回っており、全体のレベルが向上している。

以上のような状況から、アマゾンは稼げる組みと、全く稼げない組みの二極化が進んでいます。

アマゾンが超稼げるプラットフォームであることは周知の事実なのですが、初心者の方はしっかりと準備をしてから参戦しないとまず勝てません。

あまり余剰資金はないんだけど、さくっと月10万円を楽に稼ぎたい！そんな風に思ってるかたは多いと思いますが、そんなに甘くはないのが現実です。

相乗りは出品は、確かに出品するのは超楽チンです。

でも冷静に考えてみてください。簡単で誰でもできるってことは

もはやそこに何の価値也没有せん。

世の中見渡してください。誰でも簡単にできるのに、高時給の仕事ってありますか？

そこまで甘い世の中ではないことくらいわかりますよね？

アマゾン相乗り出品の場合、初心者の方がいちばん陥りやすいパター

ンは、リサーチしていたにも関わらず思ったように売れないことではないでしょうか。

それも、そのはずです。

amazonのAPIから引っ張ってきた情報を、みんなが**血眼になって分析**してるんです。（してない人は論外）。一時的に差額があるってだけの理由で、同じ商品カタログで販売してたら、瞬く間に価格が暴落するのは必至です。

雀のナミダ程度の利益は出るかもしれませんが、労力を考えたら、むしろ赤字ですよ。

カード支払期日が迫ると、不良在庫にしびれを切らし、最安値で焦って売り切る。それでも間に合わない場合は、支払いをリボルビング払いに変更。資金繰りは火の車。なんて話が本当によくあるパターンなんですね。

初心者は、どうしてもリサーチが甘くなるものです。それはある意味仕方がないのですが、価格差（利益がとれない）以外にも、購入

した商品が、新規カタログと微妙に差異があり出品できないケースも中国輸入においては本当に多いです。

工場の出荷時期により、デザインやパッケージが微妙に仕様変更するとかは、もはや日常茶飯事ですから、ある程度仕方がないわけですが。しかしそれは他販路で売る力がなければ、全部不良在庫になります。

また出品したはいいけど、商標ページに気づかずに警告を受けて出品できなくなるとか、数々の困難が待ち受けているのです。

新規出品者は、相乗りを排除することを必死で考えています。
なんちゃってOEMから商標まで、様々なパターンがありますが、

新規出品者も命がけなんです。

あなたも、新規出品をするようになれば、その気持ちが痛いほどよくわかるようになると思います。

新規出品ページを畑と考えてください。

あなたはいい「種」をアリババから見つけて必至に育てていました。

何もない新規作成ページに、素敵な画像をアップして、プラットフォームを耕し続けました。そしてやっと芽が出ました。売れるキャッチコピーも必至で考えながら、お金をかけて広告という肥料も使いました。amazon内SEOを上位表示させるために、安売りも頑張りました。

「さあ、これからは新規ページで、お金の成る木をどんどん育てるぞ！ やっと利益がとれるところまできたぞ！」

と思ってた矢先、セラーセントラルを覗いてみると、自分の大事に育てた畑に、なっ、なんと相乗り者がいるではないですか。

「がーん」

しかも最初は1セラーだったにも関わらず、相乗り者はイナゴのように増え続け、 $2 \rightarrow 5 \rightarrow 7 \rightarrow 10$ 匹と群がりました。

イナゴ達はあなたの大切に育てた金の成る木から、容赦無く果実を食い荒らし、丸裸にしてしまったのです。

しかし価格破壊が始まるや否や、あれだけ群がっていたイナゴたちも、もう食べる実はないと悟ると「★レビュー1」をたくさんページに残したあげく、イナゴの大群は跡形もなく消えて、新しい新規ページに移動していきました。

そして、そこには価格崩壊した一本の枯れ木が立ってましたとさ。

普通に出品してしまうと、間違いなくイナゴに食い荒らされます。

必至に頑張って作った新規ページは誰のため・・・？ になってしまふんです。

もちろん相乗り者は、アマゾンのルールに従っただけで、どこも悪くはないのです。ただ相乗りとは、そういうものだったのを理解してください。

結論的に言うと、

誰でも相乗りできるページ。（利益はあっても、ほぼ薄い、もしくは赤字）

相乗りできないページ（利益が、確保されてることが多い）
→利益が出るから、相乗りはさせないように必至

害虫駆除用にビニールハウス（商標）で商品を囲ってるよって話です。

そこで今回おすすめする方法、ハッピーベンダーの登場です。

アマゾンで勝ち抜くためにも、まずはヤフオクで軍資金を作りましょう。アマゾンを実格的に始動させた後も、ヤフオクを上手に活用できれば、在庫処分時の強い味方にもなります。ちょっとしたコツさえマスター出来ればOKです!!

【お薦めの人】

☐確実に月10万円を稼ぎたい

☐不良在庫を1円も持ちたくない

☐資金に余裕がなく、少ないカード枠しかない

☐ヤフオクの画像撮影が毎回面倒！

このハッピーベンダーは、とくに真新しい手法があるわけでも何でもありません。

ヤフオクというプラットフォームならではの手法

「1円出品を最大限に利用します」

ここまで読み進めて、なんだ1円出品かよと、ガッカリしないでくださいね。

料理に例えるのなら、これから「味噌汁」の作り方を教えます。

と言ってるようなもんなんです。

そんな「味噌汁」の作り方ぐらい、いまさら教わらなくたって知ってるよ。お湯に、出汁入れて、味噌入れて、具を入れたらいいんでしょ？という声が聞こえてきそうですが・・・。

「はい、その通りです。」

しかしここで言う味噌汁は（美味しい利益がしっかり）とれる味噌汁です！

少し前置きが長くなりましたが、このハッピーベンダーで利益をあ

げたいのなら、レシピ通りに作ってもらいたいんですよ。

レシピを見ずに適当に作業して、「あれ、全然稼げないじゃん・・・まずいじゃん」なんて方は、完全自己流タイプです。

基礎ができていない状態でアレンジしても上手くいきません。

多くの初心者のかたは、自己流でアレンジを加えたがります。

このハッピーベンダーで言うのなら、「ヤフオクだったら1円出品より、即決のほうが高く売れない・・・？ 1円で出すのは、1

円で売れるかもしれないから怖いんですけど・・・」とかでしょうか。

このハッピーベンダーは1商品が、高く売れた、安く売れたと一喜一憂するのではなく、後で詳しく説明しますが、（10個単位のトータル利益に注力します）

このハッピーベンダーの最大の特徴は、在庫リスクゼロ、繰り返し販売することが可能

この2点なんです。

在庫を完全に1個残らず売り切ることが何よりも重要なんです。

まずは、いちばん重要なリサーチから説明していきます！

初心者の方は、中国輸入というフィールドで、どんなジャンルから攻めて良いかわからないと思います。

今回はその質問に、特別にお答えしたいと思います。

ずばり「金属系の消耗品」になります。

ホームセンターで販売してるような商品

常に需要がある商品。実店舗でいうなら、

HOME'S<ホームズ> ビバホーム 東急ハンズ カインズ

辺りを一度リサーチしてみてください。

売れ筋もわかりますし、ネットに比べて非常に**割高**ということもリアルにわかるでしょう。安く買いたい人がネットで購入するという、そこには明確な理由があるんです！

消耗品でありながら、DAISOには売っていないようなものを選ぶことが最も重要です。

購入者も100均で買えるようなものを、わざわざネットで購入したりはしません。大体相場や品揃えは知ってますから、注意してくださいね。1円でも売れないですから。

このハッピーベンダーの肝は、繰り返し、繰り返し、繰り返し、何度でも販売できるものを選ぶことが何よりも重要であります。

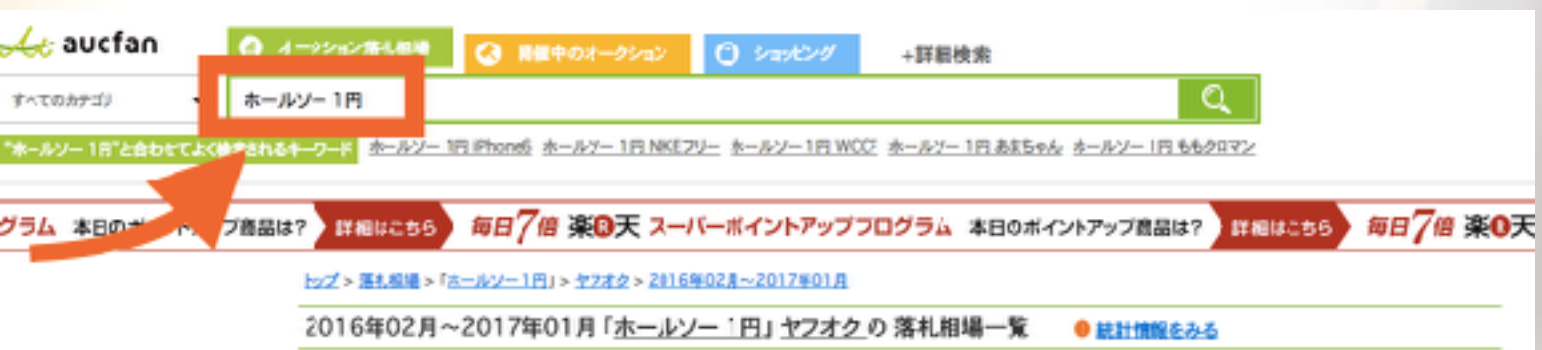
しつこいようですが、繰り返し販売できないものは駄目です。

それでは以上をふまえたうえで、実際にリサーチしていきましょう。

ここで必要になるツールが、**オークファン**になります。

消耗品なので、季節もトレンドもあまり関係がないのでリサーチは比較的簡単かと思います。アマゾン相乗り出品ではないため、使用目的が同じ工具であれば、完璧に同じ商品である必要は全くないのです。気持ちも少し楽ですよ。

たたちょつとした種類の違いで、見事に全く売れない（値段が1円からあまり上がらない）商品もあるので、丁寧にオークファンを見て需要を読み取ってください。



★ホルソー 1円と検索窓に入力してみてください。

1円スタートの商品がたくさんでできましたね！



ステンレス製 ホルソー 25.30.32.35.40mm 超硬
ホールソー 5点 セット 1円 インパクトド



3,100 円

59件

2月3日



ステンレス製 ホルソー 75.90.105.120mm 超硬 ホ
ールソー 4点 セット 1円 インパクトド



4,850 円

35件

2月5日



ステンレス製 ホルソー 85.95.100.110mm 超硬 ホ
ールソー 4点 セット 1円 インパクトド



4,400 円

31件

1月30日



ステンレス製 ホルソー 25.30.32.35.40mm 超硬
ホールソー 5点 セット 1円 インパクトド



2,600 円

27件

2月10日



ステンレス製 ホルソー 75.90.105.120mm 超硬 ホ
ールソー 4点 セット 1円 インパクトド



5,000 円

27件

1月28日



ステンレス製 ホルソー 75.90.105.120mm 超硬 ホ
ールソー 4点 セット 1円 インパクトド



5,750 円

25件

2月8日

*ホールソーとは

電気ドリルやドリルドライバーなどにとりつけて、木材などに穴をあける切削ビットです電気ドリルやドリルドライバーなどにとりつけて、木材などに穴をあける切削ビットです

25mm	12.50元	1899 个可售	-	1	+
26mm	13.00元	1899 个可售	-	0	+
28mm	14.00元	1899 个可售	-	0	+
30mm	15.00元	1899 个可售	-	1	+
32mm	16.00元	1899 个可售	-	1	+
35mm	17.50元	1899 个可售	-	1	+
38mm	19.00元	1899 个可售	-	0	+
40mm	20.00元	1899 个可售	-	1	+

5 个

81.00元

已选清单 ^

合計81.00元 約1350円

立即订购

加入进货单

出品者の例で言うと、大きさの25.30.32.35.40mm

ヤフオク2600～3100円

アリババ 1350円

(関税・消費税・送料・落札手数料) ざっくり500円を足すと、

利益率は2600円で売れた場合は25%～30% 3100円で売れた場合は35%～40%くらいになります。

＊契約送料によりだいぶ値段が前後するため、ここではざっくりとした計算にさせていただきます。

次は定番のチタン素材のタングステンバーを見てみましょう。
ページに載せきれないくらい永遠に売れ続けています・・・・・・。

ヤフオクの落札価格を見てみると、平均4518円です。利益率は25～30%くらいです しかも何年間も売れてます。もはやスタンダードですね。アリババで価格を見ると、商品価格は175元 約2900円です。で価格を見ると、商品価格は175元 約2900円です。



1円～ チタン 超硬バー タングステンバー 8本セット シ
ヤンク6mm



新品

出品者:qvg19

3,300 円

40件



1円～ 訳あり チタン 超硬バー タングステンバー 8本セ
ット 6mm



新品

出品者:qvg19

4,211 円

40件



1円～ チタン 超硬バー タングステンバー 8本セット シ
ヤンク6mm



新品

出品者:qvg19

4,700 円

34件



1円～ チタン 超硬バー タングステンバー 8本セット シ
ヤンク6mm



新品

出品者:qvg19

4,011 円

29件



1円～ チタン 超硬バー タングステンバー 8本セット シ
ヤンク6mm



新品

出品者:qvg19

5,800 円

29件



1円～ チタン 超硬バー タングステンバー 8本セット シ
ヤンク6mm



新品

5,090 円

28件

3300

4212

4700

4011

5800

5090

平均4518円

アリババで価格を見みると、商品価格は175元は約2900円ですね。

1688

江阴市新杰工具有限公司
7年

热销9%[^] 销量21%[↑] 发货9%[^] 回头率25%

Q10 Q111

输入产品关键词

江阴市新杰工具有限公司
Jiangyin xinjie tools co., LTD

阿里巴巴官方旗舰店

首页 供应产品 产品动态 留言板 联系方式 公司档案

厂家直销 磨头 套装镀钛硬质合金旋转锉 8支装 3支装



江阴市新杰工具有限公司
QQ: 372733770

价格	¥175.00	¥173.00	¥170.00
起批量	10-99 套	100-299 套	≥300 套
物流	江苏 无锡 运费说明 >		
产品品牌	新杰		
产品型号	各型号		
成交\评价	0 套成交 0 条评价		

采购量 - 10 + (999999套可售)

★次は検索窓に 工具 ノミ 1円と入力してみます。

The screenshot shows a search results page for '工具 ノミ 1円' (Tools Shovel 1 Yen). The search bar at the top contains the text '工具 ノミ 1円'. Below the search bar, a red box highlights the text '次は工具ノミ1円と入力します' (Next, enter 'Tool Shovel 1 Yen'). To the left, a red box highlights the 'ページ内平均価格' (Average price on page) of '4,489円'. To the right, a red box highlights the 'オークション落札相場' (Auction bid price) of '8,204円'. The page also shows a list of search results, including a product titled '新品 品質向上 ノミ11本セット 大工道具 工具 のみ 堅' (New product, quality improvement, 11-piece shovel set, carpenter's tool, tool, shovel, sturdy) with a price of '1円' and a bid price of '8,204円'.

工具 ノミ 1円

検索されるキーワード 工具 時計 工具 キャビネット 工具 中古 工具 バイブカッター 工具 SUNKEY 工具 プラモ 工具 修理 工具 レザークラフト 工具 セット 工具 観察

ポイントアップ商品は? 詳細はこちら 毎日 倍 天 スーパーポイントアッププログラム 本日のポイントアップ商品は? 詳細はこちら 毎日

トップ > 落札相場 > 「工具ノミ1円」

最近30日「工具ノミ1円」の落札相場一覧 統計情報を見る

ページ内平均価格
4,489円

過去データから相場を知るなら オークション落札相場
今買えるものを探すなら 開催中のオークション
今買えるものを探すなら ショッピング
海外と比較する グローバルオークション







ヤフオク(8件) メルカリ(1) 楽天オークション(0件) モバオク(0件) eBay(8) セカイモン(0件)

1~8月 / 約8件

一括検索の検索結果 表示形式: 画像とタイトル 画像メイン タイトルのみ 入札の多い順

【期間おまとめ検索】 3ヶ月 6ヶ月 1年 3年 5年 10年

新品 品質向上 ノミ11本セット 大工道具 工具 のみ 堅
1円
8,204円 115件

7		新品 品質向上 ノミ11本セット 大工道具 工具 のみ 整 1円		<u>8,204 円</u>	115件	1月22日
7		新品 品質向上 ノミ11本セット 大工道具 工具 のみ 整 1円		<u>3,800 円</u>	32件	1月20日
7		新品 品質向上 ノミ11本セット 大工道具 工具 のみ 整 1円		<u>4,600 円</u>	30件	1月19日
9		新品 品質向上 ノミ11本セット 大工道具 工具 のみ 整 1円		<u>4,100 円</u>	29件	1月18日
7		新品 品質向上 ノミ11本セット 大工道具 工具 のみ 整 1円		<u>3,400 円</u>	26件	1月16日
7		新品 品質向上 ノミ11本セット 大工道具 工具 のみ 整 1円		<u>4,900 円</u>	23件	1月25日

ヤフオクでは3400～8204円の幅で売られています。

平均すると4834円 中国では30個以上で、576円

これだと大体利益率が60～80%くらいになります。

オール1円出品ですが、入札数を見れば不安はないですね？

【厂家直销】木工雕刻刀12件套 雕花凿 手工雕刻刀木工凿刻花凿

沃锋五金工具
实力厂家 源头货源



价格	¥36.50	¥35.00	¥34.00
起批量	1-29 套	30-99 套	≥100 套

物流 山东 临沂 | 运费说明

成交\评价 ★★★★★ | 744套成交 29条评价

规格 12件套 36.50元 12件/套 可售 0

[立即订购](#) [加入进货单](#)

商家服务 商家支持先行赔付，保障商家交易安全 详情

支付方式 支付宝 网上银行 交易支持 混批

ヤフオク落札商品は11本の値段ですが、こちらの商品はケース付きで12本入りで、なんと1本多いです。

王道ですが、このような商品を扱っているセラーは、他の商品も中国輸入の可能性が高いので、しっかりとセラーリサーチもして、利益率の高そうな商品は、どんどんご自身のベンダーリストに追加してください。

他にてっとり早いリサーチ方法としまして、個人ではなく法人の店とかを見ると、儲かる商材の宝庫なので間違いがないです。例えば、こんなヤフーショップなんてどうでしょう？
最初から1円出品のコーナーまでありますね。



ヤフーストアของบริษัทページですから、利益最優先においしい商品を扱ってる可能性が高いです。

利益がとれそうなら、1個ずつベンダーリストに、楽しみながら追加してってください。

このリストが10個たまった時が、あなたが10万前後稼げるようになった瞬間でもあります。

少しは稼げるイメージは持てましたか・・・？

なんだか面倒だな・・・ちょっと無理かと思ったかたは、今すぐページを閉じて、コンビニのバイトの面接に行くか、もしくは上司にかけあって、給料を10万円あげてもらうように交渉してみてください。無理にやる必要はありませんから。

そもそも10万円を何となく稼ぎたいくらいのモチベーションであるならば、稼がなくてもいい訳ですから、多分行動できないでしょう。ただ何としても、まずは10万円を稼ぎたいかたは、このまま最後まで読み進めていただけたら嬉しく思います。

その前にもう一度おさらいで、ハッピーベンダーを始めるにあたっ

での準備確認をします。

ハッピーベンダーを始める前に必ず必要なもの

1. インターネット環境 (必須)
2. PC (必須)
3. ヤフオク2アカウント (2つを推奨しますが、難しければ1つのアカウントでもOK) (必須)

＊不用品を売るなどして、評価を少しためておいてください。

4. 口座 (ヤフオクのアカウントを2つ作る場合は、受け取り口座が必ず2つ必要になります) (必須)
5. クレジットカード (30万くらいあるといいですが、少ない額からでも始められます) (必須)
6. オークファン (必須) 月額980円 (プレミアム会員)
7. ハッピーベンダー用 エクセル管理シート (プレゼント)

8.郵便契約（できれば安い契約を結ぶ）

9.やる気（継続力）（必須）

上記9点はしっかり準備してください。

リサーチが終わったら、いよいよ買い付けです。まずは購入日を決めます。代行会社への支払い日です。通常は入金が確定してから買い付けになりますので、それまでに購入商品のリストはしっかりと作成して、代行会社の担当と話をつめておきましょう。

《注意》

これは基本中の基本ですが、購入決済日は”締め日の翌日がベスト”です。

EX 楽天カードの場合ですと月末締めですので、5月1日にカード決済をします。6月27日が支払日なので、**57日**の猶予ができます。

通称ハッピーベンダーの素晴らしいところは、確実に期日までに商品が売り切れるところです

理由は必ず1円出品をするからに他なりません。

「1円出品をして1円になったらどうするの？」という声が聞こえてきそうですが、その心配は正しいです。

リサーチが甘いと、1円でも入札されない。もしくは1円で落札されてしまいます。それは前述した通りです。

私の経験上1000商品以上出品して、2回ほど1円になったと記憶しています。

しっかりとしたリサーチをすれば心配ないです。

次は何故アカウントが2つ必要かというと、1週間に落札日を

2回設定することで、回転率が格段にアップするからです。

1ヶ月で10個が確実にさばけます！

私の経験上3つのアカウントで回すと少し落札額が下がる傾向が出たので、2つくらいがベストかと思います。

商材にもよりますが、EX.（水、日）の21:00～22:00くらいに設定して、落札日の間隔は2～3日あけるのが良いです。



タイムスケジュール

5月は祝日が多いので5日も落札日にしています。

日	月	火	水	木	金	土
1	2	3	4	5	6	
			落札日 (アフリカントム)	非落札日	落札日 (アフリカントム)	
7	8	9	10	11	12	13
落札日 (アフリカントム)			落札日 (アフリカントム)			
14	15	16	17	18	19	20
落札日 (アフリカントム)			落札日 (アフリカントム)			
21	22	23	24	25	26	27
落札日 (アフリカントム)			落札日 (アフリカントム)			
28	29	30	31	6月 1日	2	3
落札日 (アフリカントム)			落札日 (アフリカントム)			

次は簡単に管理ツールの使い方を説明します。このシートに関しては、それぞれのスタイルで自由にカスタマイズしていただいてOKです。物販の進捗をしっかりと把握出来ていれば、全く問題ありません。サンプル程度で参考にいただき、自由にカスタマイズ

してください。利益計算だけは、絶対にしっかりつけてください。

アカウントを交 互に登録してく ださい。		①	②	③	④	⑤	⑥	⑦	⑧	⑨
例										
17		カッタ12本	ドリル4本							
18										
19										
20	2017/5/3(アカウントB)	3200								
21	2017/5/5(アカウントB)	3800								
22	2017/5/7(アカウントA)	4600								
23	2017/5/10(アカウントA)	4100								
24	2017/5/14(アカウントA)	3400								
25	2017/5/17(アカウントA)	4900								
26	2017/5/21(アカウントA)	3800								
27	2017/5/24(アカウントA)	3800								
28	2017/5/28(アカウントA)	4200								
29	2017/5/31(アカウントA)	3400								
30										
31	商品別売上合計	42200	0	0	0	0	0	0	0	0
32	商品平均価格	3522	#DIV/0!	#DIV/0!	#DIV/0!	#DIV/0!	#DIV/0!	#DIV/0!	#DIV/0!	#DIV/0!
33	中国仕入れ	0	0	0	0	0	0	0	0	0
34	送料	820	0	0	0	0	0	0	0	0
35	注目のおクション	200	0	0	0	0	0	0	0	0
36	ヤフオク手数料	2058	0	0	0	0	0	0	0	0
37	確定純利益	33342	0	0	0	0	0	0	0	0
38	利益率	79	#DIV/0!	#DIV/0!	#DIV/0!	#DIV/0!	#DIV/0!	#DIV/0!	#DIV/0!	#DIV/0!
39	在庫数	0	5	10	5	5	5	5	5	10
40	購入在庫	10	5	5	5	5	5	5	5	10
41	送料料金	82	82	82	82	82	82	82	82	82
42	送料費金額	300	180	180	300	180		400	400	400
43	仕入れ代金	578								
44										

ヤンオツ売上	送料	ヤンオツ販売上	ヤンオツ手数料	実買送料	注目	中国仕入れ	確定純利益	利益率
3800	1140	4940	200	410	0	2610	1721	35%
0	0	0	0	0	0	0	0	#DIV/0!
0	0	0	0	0	0	0	0	#DIV/0!
0	0	0	0	0	0	0	0	#DIV/0!
0	0	0	0	0	0	0	0	#DIV/0!
0	0	0	0	0	0	0	0	#DIV/0!
0	0	0	0	0	0	0	0	#DIV/0!
0	0	0	0	0	0	0	0	#DIV/0!
0	0	0	0	0	0	0	0	#DIV/0!
0	0	0	0	0	0	0	0	#DIV/0!
0	0	0	0	0	0	0	0	#DIV/0!
0	0	0	0	0	0	0	0	#DIV/0!
0	0	0	0	0	0	0	0	#DIV/0!
0	0	0	0	0	0	0	0	#DIV/0!
3800	1140	4940	200	410			1721	35%

月間の利益計算はここです
→ かり確認してください。



ハッピーベンダーのメリット・デメリット（応用編）

メリット

- ・在庫リスクは、ほぼゼロ
- ・キャッシュフローが最高
- ・写真撮影は一度撮影してしまえば、何度も使える。

デメリット

- ・発送が大変
- 外注してシステム化すると楽になります。

メンテナンス

→利益率が悪い商品は定期的に入れ替えてください。次回発注時に、稼げてない商品の2割～3割を入れ替えて、全体の利益率の改善を行ってください。

クラウドワークス、シュフティー、ジモティーを上手く使いましょう。個人的にオススメはジモティーですね。

- ・シュフティー <https://www.shufti.jp/>
- ・ワークス <https://crowdworks.jp/>

- ・ジモティー 携帯アプリ

近所で探せた場合は、外注さんとのコミュニケーションしやすいですよ。



【最後にまとめ】

このハッピーベンダーという手法は、私が2年くらい前、毎月継続的に20万円～ときには30万円を稼ぎ続けていた手法になります。

一応10万円としてますが、少なく言ってます（笑）

あまり煽るのは好きではないので。

当時は、Ebay→ヤフオクをしていましたが、中国輸入に思い切ってシフトチェンジしました。（話が長くなるので、その経緯については割愛します）

Ebay→ヤフオクだと、どうしても海外からの1点ものを扱うことが多く、撮影や商品説明が、段々辛くなっていました。

中国輸入にシフトした経緯としては、利益率の良いものを継続的に売りたいというのがいちばんの目的でした。

当時私はヤフオクというプラットフォームしか知らなかったので、

何とか工夫して、少しでも自動化できないかという思いから、試行錯誤しながら体系化したものです。

同じことをくり返すだけで、自動販売機のように、落札代金が入金される比較的楽チンな手法なので、ハッピーベンダーと名付けました。コンサル生にも、軍資金のない方にはオススメしてますが、今でもみなさん、10万～15万くらいは稼げたりしてます。

ただ配送に関しては、外注しないとかなり泥臭い作業です！

何せ10商品を10個ずつ購入して、必ず全部さばけますから、最低100配送を毎月やってました（笑）

一応目安ですが、15～20商品にチャレンジした時、利益が30万円を越えました。

今は楽天とアマゾンで、この泥臭い経験で培った商品スキルをいかし、粗利益で100万円を稼げるようになりました。

今は本当に何もしていなくて、それこそ全自動どころか、

買い付け代金の決済ボタンを押すくらいの作業しかしていません。

簡単な作業を一部外注さんにまかせていますが、私自身の作業は完全にゼロ化できました。

それもハッピーベンダーで培った泥臭い経験があったからこそです。

最初は苦勞しますが、努力は報われると思います。

このハッピーベンダーで軍資金ができたら、アマゾンや楽天でガッツリ稼げるように次のステップに向かって頑張ってください！

私自身は、今年の前半までにネットショツプにチャレンジします！
販路を「楽天、アマゾン、ヤフーショッピング、メルカリ、ヤフー、ネットショツプ」に広げます。

今年の目標は副業で粗利益500万達成です。

そのために、日々試行錯誤しながらコツコツと前進しています。

ハッピーベンダーについて何かご質問などあれば、お気軽にどうぞ。



自己紹介

村松 憲（むらまつけん）

物販総合研究所 中国輸入事業部

2011年4月よりEbay仕入れのヤフオーク販売をスタートさせる。

4年間、海外のビンテージ商品を中心に販売。

2015年の3月より中国輸入へ転向。

OEMには頼らないセット販売を最も得意とする。

現在は（中国から仕入れた商品＋日本の卸業者からの商品）を
独自にセット組み化をして、多販路で販売。

メインの販路は、楽天、アマゾン、ヤフーショッピング

2016年 粗利益で100万円を達成。

2017年 粗利益500万を目標に日々精進中。